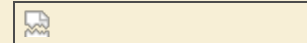


20 Bausteine für Ihren Erfolg! - als Geschenk für Sie!



Baustein 19

Erfolge durch Kontaktauswertung!

Voraussetzungen	
Branche	IMMO
FlowFact 2003 - Platin	X
FlowFact 2003 - Easy	X

So einfach geht es...

Der Baustein 19 gibt Ihnen die Möglichkeit, die Erfolge Ihrer Anfragen die durch den ImmobilienScout24 oder Ihren FlowFact Webserver eingegangen sind, zu analysieren.

Ihre Erfolge sind per Mausklick messbar:

- Anzahl der Anfragen in einem selbst definiertem Zeitraum
- Wie viele Kontakte haben ein Exposé erhalten
- Wie viele Kontakte hatten einen Besichtigungstermin
- Wie viele Kontakte hatten einen Notartermin

Ihre Vorteile per Mausklick:

- Sie haben eine stetige Erfolgskontrolle
- Ihre Kontakte sind auswertbar
- Erfolgsmessung gegenüber weiteren Portalen

Schritt 1 - Download und Installation

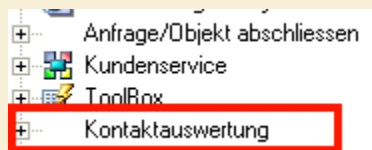
Starten Sie bitte Ihr FlowFact.

Klicken Sie auf folgenden Link, bestätigen Sie mit **Öffnen** bzw. **Ausführen** und starten Sie anschließend Ihr FlowFact neu:

- **[Baustein \(19\) - Kontaktauswertung](#)**

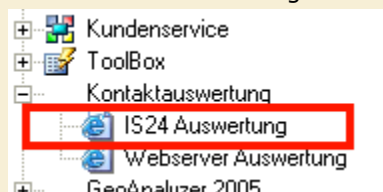
Schritt 2 - Navigator

Im FlowFact Navigator erscheint nun ein neues Icon mit der Bezeichnung

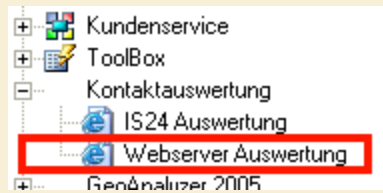


Die Kontaktauswertung beinhaltet die nachfolgenden 2 Auswertungsmöglichkeiten:

ImmobilienScout24 Auswertung wertet alle Kontakte die über den ImmobilienScout24 eingehen aus:



Webserverauswertung wertet alle Kontakte die über Ihren FlowFact Webserver eingehen aus:



Schritt 3 - Beispiel: ImmobilienScout24 Auswertung

Bitte wählen Sie Ihren gewünschte Auswertung aus: Nachfolgend wird ein Beispiel anhand der "**IS24 Auswertung**" dargestellt. Es öffnet sich folgende Auswertung:

Benutzer wählen

Startdatum wählen

Enddatum wählen

ImmobilienScout24 Kontaktauswertung	
Art	Anzahl
Adressen	2
Offerten	0
Notartermine	0

Schritt 3 - ImmobilienScout24- Benutzer wählen

Über "**Benutzer wählen**" haben Sie die Möglichkeit, die Auswertung für Ihre eigenen Kontakte, die Ihrer Kollegen oder alle Kontakte auszuwerten.

Benutzer wählen

Schritt 4 - Datumsanzeige

Standardmäßig werden die Kontakte der letzten 2 Wochen ausgewertet. Sie haben jedoch die Möglichkeit, einen Zeitraum zu definieren.

Geben Sie bitte hierzu ein Start- und Enddatum in die entsprechenden Felder und bestätigen anschließend den Button "**Anzeigen**"


Startdatum wählen

Enddatum wählen

Schritt 5 - Kontaktauswertung - Adressen




Jetzt wird Ihnen die Anzahl der **Adressen** angezeigt, die eine Kontakthanfrage von ImmobilienScout24 hinterlegt hat.


ImmobilienScout24 Kontaktauswertung	
Art	Anzahl
Adressen	2
Offerten	0
Notartermine	0

Über das Symbol  gelangen Sie in das Adressfenster wo all diese Adressen aufgelistet sind.

Schritt 5 - Kontaktauswertung - Offerten




Der Punkt **Offerten** zeigt Ihnen die Anzahl der Offerten an, die an alle Kontakte aus dem ImmobilienScout24 versendet wurden.


ImmobilienScout24 Kontaktauswertung		
Art	Anzahl	
Adressen	2	
Offerten	0	
Notartermine	0	

Über das Symbol  gelangen Sie in das Aktivitätenfenster wo all diese Offerten aufgelistet sind.

Schritt 5 - Kontaktauswertung - Notartermine

Über **Notartermine** erhalten Sie die Anzahl aller Notartermine die mit einem Kontakt aus dem ImmobilienScout24 stattgefunden hat.

ImmobilienScout24 Kontaktauswertung		
Art	Anzahl	
Adressen	2	
Offerten	0	
Notartermine	0	

Über das Symbol  gelangen Sie in das Aktivitätenfenster wo all diese Notartermine aufgelistet sind.

Hinweis:

Die gleichen Informationen werden ebenfalls bei der Webserverauswertung dargestellt.

Viel Erfolg und viele Notartermine wünscht Ihnen die FlowFact AG!

Eine **Übersicht aller Bausteine** finden Sie unter www.flowfact.de/erfolg

